

Phasen des Firmen- oder Bestandskaufs für Versicherungsmakler



Preparation

Strategie
Ziele
Ressourcen
Technik
Darlehen
Business Case
...

Acquisition

Netzwerk
Region
Homepage
Social Media
Berater
Messen
IHK
...

Pre Sale

Kontakt
Ziele Verkäufer
Empathie
LOI
Daten
Bewertung
Preis
Kaufvertrag
...

Sale

...

After Sale

Kaufpreis
Ggf. Raten
Kundeninfo
Info VU
Mitwirkung
Bestands-
übertrag
Ggf. HRG
Top-Kunden
...